

Stellenausschreibung

Nidec ist weltweit in 40 Ländern und mit über 110.000 Beschäftigten vertreten. Mit Antriebslösungen aller Art bietet Nidec Lösungen von mikroklein bis extragroß für alles, was sich dreht und bewegt.

Das Unternehmen Nidec Deutschland GmbH beliefert seit mehr als 40 Jahren seine Kunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz.

Wir sind einer der Weltmarktführer im Bereich von Synchrongeneratoren und bieten unseren Kunden Antriebs- und Automatisierungslösungen mit den passenden Umrichtern und Motoren sowie mit umfassenden Dienstleistungen und Services vor Ort – sowohl standardisiert als auch angepasst an kundenspezifische Anforderungen.

Wir sind bei unseren Kunden bekannt für Innovationskraft, Lieferfähigkeit und individuelle System-lösungen. Diese Marktstellung verdanken wir unseren engagierten und motivierten Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen.



Zur Verstärkung unseres Teams im Produktsegment Control Techniques (CT-DACH) am Standort Frankfurt und Hennef suchen wir jeweils einen:

Sales Engineer / Vertriebsingenieur Innendienst (m/w/d) Elektrotechnik

Ihre neue Herausforderung

- Sie erstellen technische Angebote mit kaufmännischen Rahmenbedingungen.
- Sie klären Kundenfragen, um die Angebotserstellung durchzuführen.
- Sie verfolgen Angebote in Abstimmung mit dem Vertriebs-Außendienst.
- Sie pflegen Kundendaten im CRM-System.
- Sie erstellen die Projektunterlagen und übergeben diese an das Applikationsteam.
- Sie arbeiten an Prozess- / und Qualitätsverbesserungen mit.
- Sie unterstützen bei der Erarbeitung von Marktstrategien und der Erstellung der Budgets.
- Die Teilnahme an Messen und sonstige Marketingveranstaltungen gehören ebenfalls zum Tätigkeitsfeld.



Damit begeistern Sie uns

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium der Elektrotechnik oder eine vergleichbare Ausbildung.
- Sie bringen mindestens vier Jahre Berufserfahrung im Bereich Antriebs- und Automatisierungstechnik mit.
- Sie haben Freude im Umgang mit Kunden und unterstützen gerne beim technischen Verkauf und in der Beratung.
- Sie sind kontaktfreudig, kommunikationsstark, zielstrebig und teamfähig.
- Sie sind geübt im Umgang mit MS-Office-Anwendungen sowie CRM- und ERP-Systemen.
- Ihre Deutschkenntnisse sind auf muttersprachlichem Niveau, darüber hinaus bringen Sie gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift mit.

Wir bieten

- Interessante, vielseitige Aufgaben in einem technisch anspruchsvollen Umfeld.
- Flexible Arbeitszeiten mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten, im Vertrieb / Service ggf. Home Office.
- Einen individuellen und praxisorientierten Einarbeitungsplan.
- Gestaltungsmöglichkeiten und Handlungsspielraum für Ihre Ideen.
- Ein engagiertes und motiviertes Team.

Wir freuen uns auf Ihre Online-Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühesten Eintrittstermins an:

Nidec Deutschland GmbH
Bewerbermanagement
Eschborner Landstraße 168
60489 Frankfurt am Main

E-Mail: Bewerbung.DE@mail.nidec.com